

***Hablamos con algunos expertos de la industria, quienes nos explicaron cómo se ha visto afectado el sector por el alza del precio del acero y que medidas están tomando las grandes empresas para contrarrestar esta situación.***

---

### **Sergio López, Líder de Compras Gonvarri**



- ¿Cómo afecta el aumento del precio del acero al sector?

Nos afecta mucho, ya que se detiene la industria. Por causa de la incertidumbre, las empresas tratan de resguardarse y únicamente compran el acero necesario para continuar con sus ventas.

- ¿Se previó en algún momento un alza del acero que llegaría a afectar al sector?

No fue esperado, fue de repente. La principal causa del aumento del acero, se debe al dominio del mercado por parte de los grandes productores, así como China. Es un fenómeno que está ocurriendo a nivel mundial.

- ¿Qué medidas está tomando, Gonvarri para contrarrestar esta situación?  
Tenemos que seguir comprando para que la operación se mantenga. Hemos parado nuestros planes de ampliar nuestro inventario y hemos implementado con nuestros clientes vigencias a corto plazo.
- ¿Qué tan receptivas están las industrias frente a este tema?  
La mayoría de nuestros clientes que hacen parte del sector industrial, conocen la situación y son conscientes del alza del acero. Sin embargo, hay empresas que no están de acuerdo con este aumento, por esta razón, queremos sensibilizarlos frente a este tema para que comprendan que es un fenómeno que está ocurriendo a nivel mundial.
- ¿Han disminuido las ventas de los productos a base de acero?  
Si han disminuido las ventas, las industrias están temerosas de realizar grandes inversiones y están esperando una disminución de precios para aumentar sus compras.

- ¿Cómo visualizan el mercado del acero en los próximos meses? ¿Tienen perspectivas de mejora?  
El mercado va a seguir estable hasta fin de año, con una leve tendencia a aumentar.

### **Carlos Mario Vásquez, Gerente Comercial Sumatec**



- ¿Cómo afecta el aumento del precio del acero al sector industrial y ferretero?

El sector ferretero aún no ha sido 100% consciente del aumento del acero, ya que maneja inventarios importantes, a diferencia del sector industrial o constructor, quienes compran lo necesario para cada proyecto y el alza de este material los perjudica en el costo de los productos finales, sin olvidar que la reforma tributaria, también ha sido uno de los principales factores en esta situación.

En resumen, el mercado todavía no siente este incremento a los niveles que podrá estar en unos 4 meses. Por esto es necesario comenzar a sensibilizar a las industrias.

- ¿Qué medidas está tomando Sumatec para contrarrestar esta situación?  
Desde hace algunos meses venimos muy atentos a las variaciones de costos en el Oriente Asiático. Por esta razón, hemos estado ajustando los precios de los productos de forma continua, adaptando cada mes, pequeños porcentajes para no afectar a nuestros clientes en sus procesos de compra.  
Esto lo podemos lograr, ya que, adquirimos inventarios de acuerdo a nuestro plan de abastecimiento para poder cubrir las necesidades de los clientes unos meses más.
- ¿Se previó en algún momento un alza del acero que llegaría a afectar al sector?  
Desde el 2016, veníamos monitoreando los costos de los productos hechos con acero, por esto decidimos ir aumentando poco a poco el precio de este tipo de productos.
- ¿Qué tan receptivas están las industrias frente a este tema?  
Las grandes industrias son conscientes del aumento del precio del acero, ya que algunas, se han visto afectadas por el incremento de costos en su materia prima.

Con algunas empresas, hemos podido crear alianzas para el manejo de este tema, sin embargo, debemos reforzar el tipo de negociaciones que se van a empezar a manejar por el incremento del acero.

- ¿Cómo visualizan el mercado del acero en los próximos meses? ¿Tienen perspectivas de mejora?

El acero ya subió de precio y la tendencia es a mantenerse en estos niveles, si bien se puede observar algunos descensos pequeños la última semana, los interpreto más como una corrección de la tendencia alcista.

- ¿Han disminuido las ventas de los productos a base de acero? ¿En qué porcentaje?

En nuestro caso las ventas no han disminuido, al contrario, han aumentado gracias al crecimiento que ha tenido nuestra empresa a nivel nacional.

Lo que se podría decir es que nuestros clientes están siendo más cautelosos en los volúmenes a comprar, están esperando constancia en los precios para tomar confianza nuevamente.

### ***Andrés Echeverri, Gerente General Herragro***



- ¿Cómo afecta el aumento del precio del acero al sector?

Nos afecta en el sentido que nos eleva los costos de producción, por lo tanto, nos eleva el costo de nuestros productos finales. Todo esto se debe al alza del acero a nivel mundial.

- ¿Se previó en algún momento un alza del acero que llegaría a afectar al

sector?

Si, ya que China, era el principal país que comercializaba acero en el mundo y al cerrar esta oferta, aumentaron todos los costos para el resto de proveedores.

- ¿Qué medidas está tomando, Herragro, para contrarrestar esta situación?

La solución que tenemos en este momento, es aumentar los precios de nuestros productos finales.

- ¿Qué tan receptivas están las industrias frente a este tema?

Nuestros clientes han entendido completamente esta situación, no hemos tenido ningún inconveniente frente a este tema.

- ¿Cómo visualizan el mercado del acero en los próximos meses? ¿Tienen perspectivas de mejora?

La verdad el futuro del acero es un poco incierto, al parecer el alza va a continuar.

- ¿Han disminuido las ventas de los productos a base de acero? ¿En qué porcentaje?

Las ventas no han disminuido, los clientes han sido muy receptivos frente a esta situación. Aún no nos hemos visto afectados en nuestras ventas.