



**Vex Market es un comercio electrónico especialmente diseñado para el sector industrial en Colombia donde empresas ya sean compradoras o vendedoras logran negociar y comercializar todo tipo de productos y activos sin la necesidad de mediación de un intermediario. Asimismo, la plataforma Vex Market cuenta con su plataforma de pagos seguros online (PSE) donde las partes compradoras podrán hacer pagos de sus respectivas compras. De esta forma se asegura la transferencia de dinero luego la cual se transfiere a la cuenta de la empresa Vendedora.**

La digitalización ha hecho evolucionar la forma de hacer negocios, el internet y los comercios electrónicos son la nueva tendencia que se ha consolidado como un fenómeno global de grandes proporciones. Esto tiene una razón de ser, y son los considerables ahorros en costos, aumento de la productividad y competitividad a lo largo de las organizaciones que utilizan estas herramientas. Las plataformas digitales B2B han permitido a las compañías reducir al menos en 8% sus costos e incrementar entre 5% y 15% su productividad, convirtiéndose así en un aliado clave.

En este sentido, las ventas de comercios electrónicos son un hecho, y cada día van en aumento, ¡la digitalización esta acá para quedarse! Tan solo en Colombia las ventas ya superan los USD 10.000 millones y presentan una tasa de crecimiento anual ponderado del más del 13% demostrando que el Internet es un canal de comercialización plenamente confiable y maduro para la generación de negocios e ingresos. Ahora es el momento para que empresas que no han incursionado en este canal se involucren y empiecen una transformación hacia lo digital lo cual les ayudara a competir y generar una ventaja competitiva frente a sus rivales para alcanzar el éxito.

Esta transformación no es fácil, e involucra una infinidad de etapas de desarrollo para generar un comercio electrónico estable y rentable. Ya que el desarrollo de plataformas y su mantenimiento hace incurrir en un océano de costos, por ejemplo, la tecnología detrás de la plataforma y las estrategias de mercadeo en las que hay que cometer para posicionar la plataforma en el universo de los buscadores. Pero ante esta situación problemática VEX MARKET ha generado una solución mediante la creación de su plataforma digital de negociación empresarial, la cual quiere ser aliada clave de empresas como la suya para ayudarle a generar ventas y reducir sus costos de forma significativa, efectiva y fácil.

Vex Market cuenta con más de 8.350 usuarios recurrentes entre el 2015 y 2016 que han navegado en nuestro comercio electrónico, en este sentido se aprecia que estos usuarios han realizado más de 31.300 visitas a nuestro dominio [www.vex.market](http://www.vex.market). De estos usuarios el 67,2% son usuarios recurrentes, esto quiere decir que estos potenciales compradores o vendedores vuelven a nuestro mercado para comercializar productos, el restante 32,8% son nuevos visitantes que entran a nuestro mercado en búsqueda de productos.





VEX MARKET



Así mismo, realizando un análisis demográfico se aprecia que alrededor del 50% de las sesiones son realizadas en Colombia. Sin embargo, Vex Market tiene presencia de marca a lo largo del globo, donde se aprecia visitas de Estados Unidos, Reino Unido, China, Rusia, Alemania, España entre otros países.

País	Sesiones	% Sesiones
1.  Colombia	6.216	49,87 %
2.  United States	2.806	22,51 %
3. (not set)	946	7,59 %
4.  United Kingdom	277	2,22 %
5.  China	210	1,68 %
6.  Russia	151	1,21 %
7.  Germany	146	1,17 %
8.  Spain	145	1,16 %
9.  Japan	141	1,13 %
10.  Mexico	126	1,01 %

Entrando en Colombia se puede apreciar que Bogotá es el mercado en términos de sesiones más importante para la plataforma donde abarca el 87% de las sesiones. Sin embargo, también cuenta con presencia en diferentes regiones como: Valle del cauca, Antioquia, Casanare, Atlántico, Cundinamarca, Santander, Bolívar, entre otras regiones de Colombia.

Por otro lado, un dato muy importante a tener en cuenta es el conocimiento del perfil de nuestros usuarios, por lo tanto, las edades son fundamentales a la hora de prospectar. En Vex Market se encuentra que más del 56% de nuestros usuarios pertenece a las edades de 25 a 35 años, 21% de 35 a 44 años, 7% de 45 a 54 años y el 5% de 55 años en adelante.

#### Dispositivos:

La distribución por tipo de dispositivo usado muestra una concentración en el uso desde computadores de escritorio, sin embargo, el acceso desde celulares ya supera el 18% y mantiene una tendencia

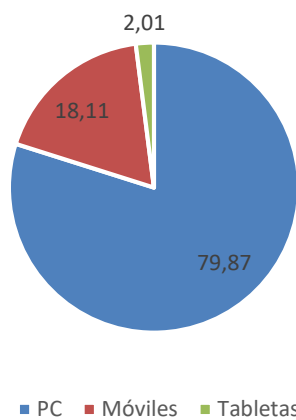




VEX MARKET

creciente. Similar comportamiento aparece en otros estudios de penetración de internet y resalta la necesidad de pensar la estrategia digital teniendo en cuenta la cada vez mayor relevancia de celulares como medio de consulta.

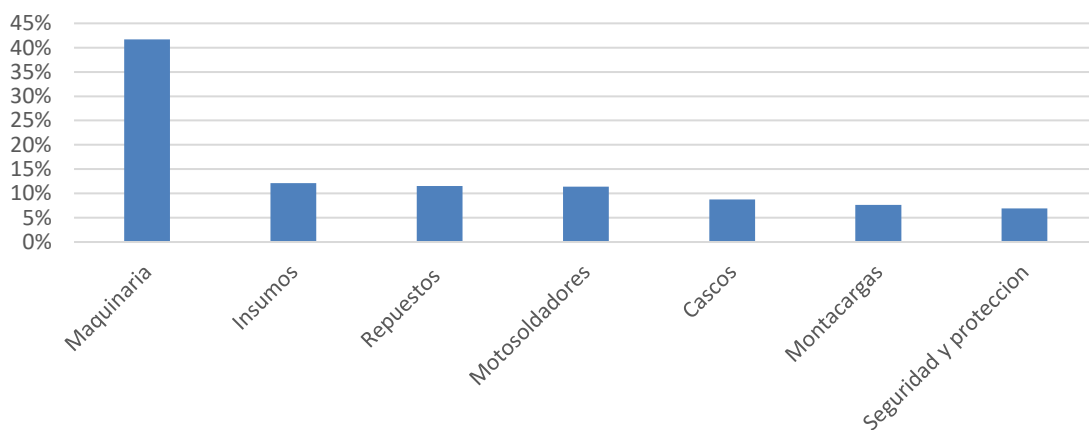
### Dispositivos usados



### Contenido.

Las principales categorías a las que acceden los clientes de VEX MARKET son:

### Principales categorías en búsqueda



Cerca del 40% de los visitantes a VEX MARKET buscan maquinaria, mientras que las demás categorías están relativamente equilibradas entre 7% y 13%. Esta distribución muestra el tamaño del mercado de maquinaria en Colombia.





VEX MARKET

La casilla de búsqueda.

VEX MARKET cuenta con una opción de búsqueda donde los visitantes pueden ingresar sus criterios para acceder a un producto, categoría o activo del catálogo del sitio. Este registro histórico permite a VEX MARKET la generación regular de un reporte consolidado de los productos, marcas, referencias, etc que más consultas generan. Esa información se pone a disposición de nuestros clientes.

**Como se puede apreciar LA DIGITALIZACIÓN es un hecho y esta para quedarse, es fundamental que empresas que quieran aumentar su competitividad o mantener sus procesos actualizados entren a la tendencia digital y utilicen plataformas y herramientas que le permitan estar a la vanguardia y competir contra quienes ya han establecido esta clase de estrategias, de lo contrario difícilmente mantendrán o alcanzar el éxito.**

De este modo, VEX MARKET es una alternativa productiva para su negocio, en primera medida no le involucra a su empresa ningún costo, sino todo lo contrario, le ayudaremos a generar valor a su negocio. Ya somos una plataforma posicionada y optimizada en buscadores web, lo cual facilitara la consecución de ventas. Asimismo, trabajamos de la mano con su empresa para generar estrategias digitales que le ayuden a posicionar sus productos en el mundo digital y por lo tanto ahorrar costos operativos y administrativos de su organización. ¡Y por último buscamos el crecimiento de nuestros aliados ya que, si ustedes ganan, todos ganamos! ¡Estamos para ayudar, únase la tendencia digital y déjenos ser su aliado estratégico!

Contacto:

[www.vex.market](http://www.vex.market)

[gerencia@vex.market](mailto:gerencia@vex.market)



www.vex.market



~ MARKET

3174350361



www.vex.market